



Business Development Manager Service HVAC

Functiebeschrijving:

Als **Business Development Manager Service HVAC** ben jij verantwoordelijk voor het **verdere commerciële uitbouw** van de **serviceactiviteiten** in de regio.

Een greep uit je takenpakket:

- Je draagt bij aan de commerciële koers van de organisatie en helpt de strategie voor de HVAC Service-markt verder vorm te geven.
- Je bouwt duurzame relaties op met bouwpartners, aannemers en projectontwikkelaars en creëert nieuwe commerciële opportuniteiten.
- Je beheert het volledige verkoopproces, van het eerste contact en de behoeftanalyse tot de onderhandelingen en de uiteindelijke overeenkomst.
- Je volgt ontwikkelingen binnen de sector op de voet en vertaalt nieuwe kansen naar commerciële acties en groeiplannen.
- Je stemt nauw af met collega's uit verschillende afdelingen om een vlotte uitvoering van projecten en een optimale klanttevredenheid te garanderen.

Profiel:

- **Bachelor** of **Ingenieur Elektromechanica, Energie, Onderhoudstechnologie, Klimatisatie, Energietechnologie, ...** of **gelijkwaardig** door ervaring
- **Minimum 3 jaar ervaring** binnen **Projectmanagement** of **Business Development** mbt **HVAC- of Service projecten**
- Strategisch | commercieel | langetermijnvisie | communicatief
- Zeer goede kennis **Nederlands**

Aanbod:

- Uitdaging in boeiende, dynamische omgeving
- Breed pakket aan beschikbare opleidingen (technisch, soft skills, ...)
- Marktconform salarispakket met extralegale voordelen (wagen met tankkaart, maaltijdcheques, groeps- en hospitalisatieverzekering, ...)
- Vast contract onbepaalde duur
- 20 wettelijke vakantiedagen + 12 ADV dagen

#Indeed123

Contact

- Algemeen Bridger Jobs, jobs@bridgerprojects.be
- Mobile: